

Mon guide

Formations OMGA

*" Décollez et allez plus loin
avec la formation ! "*

.....



2^{ème}
SEMESTRE 2022
09 >> 12



ORGANISME MIXTE DE GESTION AGRÉÉ
DE HAUTE-SAVOIE

Thierry BLANCHIN
Président de l'OMGA74

Annie LEBOSSÉ
Présidente de la commission
formation OMGA74



" Développez et dynamisez votre entreprise ! "



Votre guide numérique est constitué de **formations en présentiel et à distance**. Les formations à distance, par visio, sont animées en direct par les formateurs. Pour les dissocier, repérez le pictogramme et la mention " visio ".

Notez dès maintenant les formations qui vous intéressent et réservez vos dates.

Pour des raisons d'organisation, et afin d'éviter l'annulation de certaines journées, nous vous demandons de nous adresser au plus tôt votre bulletin d'inscription accompagné de votre règlement. Le nombre de participants peut être **limité pour certains stages**, notamment en informatique.

Une convocation par e-mail, vous précisant le lieu exact de la réunion, vous sera envoyée dans la semaine précédant la formation. **Toute annulation de formation à moins de 96 heures, soit 4 jours ouvrés, sera due.**

Les formations proposées s'adressent au chef d'entreprise, mais également à son conjoint et ses collaborateurs, afin de développer la compétitivité et le dynamisme de l'entreprise. C'est aussi un moyen de rencontrer, d'échanger et de dialoguer avec des professionnels de diverses activités.

Enfin, pour tout renseignement complémentaire au sujet de ce programme, n'hésitez pas à nous contacter.

Soucieux de toujours vous proposer des formations en adéquation avec vos attentes et vos besoins professionnels, nous vous laissons le soin de découvrir ce catalogue enrichi de nouveautés.

Information Covid-19






Variable en fonction des directives gouvernementales.
Toutes les informations en temps réel sur le site du gouvernement (www.gouvernement.fr) ou sur ameli.fr.

Nous
vous rappelons
que les frais
de formation sont
compris dans votre adhésion.
Une bonne raison
de continuer à venir
ou même de découvrir
ce monde
de formation.

Commerçants, Artisans,
ces formations
s'adressent à vous,
chef d'entreprise, mais
aussi à votre conjoint
et à vos salariés.

Formation en visioconférence

STAGES JURIDIQUE & FISCALITÉ

- P. 05 ▶ Apprendre à lire son relevé et à corriger son relevé de carrière retraite  **Nouveau !**
- ▶ Passage du LMNP au LMP 
- P. 06 ▶ Impôt sur le revenu des personnes physiques 
- ▶ Le régime fiscal des revenus fonciers 
- P. 07 ▶ Optimiser ses placements en assurance vie  **Nouveau !**


STAGES SANTÉ & SÉCURITÉ

- P. 08 ▶ Initiation aux gestes de 1^{ers} secours

COURS DE LANGUES

- P. 09 ▶ Cours collectifs, par téléphone ou en visio, cours par E-learning et classe virtuelle




STAGES COMMUNICATION & MANAGEMENT

- P. 10 ▶ Vivre le lâcher prise
- ▶ Communiquer avec tact et souplesse  **Nouveau !**
- P. 11 ▶ Prendre la parole en public
- ▶ Gérez votre temps sans stresser

STAGES COMMERCIAL & VENTE

- P. 12 ▶ Vendre, séduire et convaincre  **Nouveau !**
- ▶ Le stress commercial  **Nouveau !**
- P. 13 ▶ Faire de la recommandation son réseau commercial  **Nouveau !**
- ▶ Créer et mettre en place une stratégie digitale  **Nouveau !**
- P. 14 ▶ L'optimisme au travail  **Nouveau !**

INFORMATIQUE FORMATION WEB

- P. 15 ▶ Gérer au mieux tous nos mots de passe  **Nouveau !**
- ▶ Les logiciels indispensables  **Nouveau !**
- P. 16 ▶ En faire plus avec son ordinateur  **Nouveau !**
- ▶ LINKEDIN
- P. 17 ▶ WORDPRESS
- ▶ WORDPRESS complémentaire
- P. 18 ▶ GOOGLE my business

BULLETIN D'INSCRIPTION

- P. 19 ▶ Règlement

..... MODALITÉS D'INSCRIPTION

Le nombre de participants peut être limité pour certains stages.

Nous nous réservons la possibilité d'annuler les stages ayant recueilli trop peu de participants.

Pour être validée, toute inscription devra être accompagnée du règlement correspondant. Toute inscription prise par téléphone doit être confirmée par l'envoi du règlement dans les 96 heures.

En cas d'annulation, moins de 96 h avant la date du stage, nous nous réservons le droit de conserver votre règlement, des désistements de dernière minute pouvant pénaliser des participants figurant sur une liste d'attente.

Les frais et charges ne sont admis en déduction que dans la mesure où ils sont exposés dans l'intérêt de l'exploitation ou dans un cadre de gestion normale de l'entreprise (art.39-1 du CGI).

.....



CALENDRIER ▶ 2^{ème} semestre 2022

Formation
Visio conférence

▶ GESTION COMMUNICATION

SEPTEMBRE		
LUNDI 12	ANNECY	Prendre la parole en public
LUNDI 26	VISIO	Passage du LMNP au LMP - 9h-12h30
JEUDI 29	VISIO	Comprendre son relevé de carrière retraite - 18h30-20h30
OCTOBRE		
LUNDI 3	ANNECY	Comment optimiser ses placements en assurance vie ?
	ANNECY	Viure le lâcher prise
	VISIO	Impôt sur le revenu des personnes physique - 18h30-20h30
LUNDI 10	ANNECY	Communiquer avec tact et souplesse
	VISIO	Le régime fiscal des revenus fonciers - 18h30-20h30
LUNDI 17	VISIO	Faire de la recommandation son réseau commercial - 9h-11h
	ANNECY	Gérez votre temps sans stresser
LUNDI 24	ANNECY	Vendre, séduire et convaincre
NOVEMBRE		
LUNDI 7	ANNECY	L'optimisme au travail
LUNDI 21	VISIO	Le stress commercial - 9h-11h
LUNDI 28	ARGONAY	Initiation aux gestes de 1ers secours - 14h-17h
DECEMBRE		
LUNDI 5	ANNECY	Créer et mettre en place une stratégie digitale

▶ INFORMATIQUE

SEPTEMBRE		
LUNDI 5	ARGONAY	Créer un site avec WORDPRESS (1 ^{er} jour)
LUNDI 12	ARGONAY	Créer un site avec WORDPRESS (2 ^{ème} jour)
LUNDI 19	ANNECY	Les logiciels indispensables
	ARGONAY	Créer un site avec WORDPRESS (3 ^{ème} jour)
MARDI 20	ANNECY	En faire plus avec son ordinateur
MARDI 27	VISIO	Gérer au mieux tous nos mots de passe - 18h-19h15
OCTOBRE		
LUNDI 24	ANNECY	GOOGLE my business
NOVEMBRE		
LUNDI 7	ARGONAY	WORDPRESS complémentaire
LUNDI 21	ANNECY	LinkedIn



Formations en visioconférence

" Anticipez l'évolution de votre fiscalité ! "



L'impôt sur le revenu des personnes physiques



Cette conférence vous permettra de connaître le fonctionnement général de l'impôt sur le revenu qui peut concerner votre entreprise et votre foyer.

PROGRAMME

- > Connaître le fonctionnement de la fiscalité de ses revenus professionnels et patrimoniaux.
- > Être capable d'anticiper l'évolution de sa pression fiscale.
- > Être capable de réaliser des arbitrages pour optimiser légalement sa pression fiscale.
- > Comment est calculé l'impôt sur le revenu : revenu imposable, quotient familial, tranche d'imposition, barème et prélèvement forfaitaire unique.

▶ LUNDI 3 OCTOBRE

 18H30- 20H30

TARIF  Gratuit

INTERVENANT : Edouard CHAUVET
Conseil en patrimoniale

LIMITE D'INSCRIPTION : 18/09/2022



Le régime fiscal des revenus fonciers



PROGRAMME

- > Être capable d'appréhender la fiscalité générée par un projet immobilier professionnel ou patrimonial.
- > **Quel régime fiscal de la location nue en détention directe ?**
Le régime micro foncier,
Le régime du réel,
La gestion du déficit foncier.
- > **Quel régime fiscal de la location nue en détention directe ?**
Le régime de plein droit des revenus fonciers.
L'option possible pour l'impôt sur les sociétés.
Les cas d'assujettissement obligatoires à l'IS.

▶ LUNDI 10 OCTOBRE

 18H30- 20H30

TARIF  Gratuit

INTERVENANT : Edouard CHAUVET
Conseil en patrimoniale

LIMITE D'INSCRIPTION : 25/09/2022

Optimiser ses placements en assurance vie

*" Ne négligez pas
votre assurance vie ! "*

NOUVEAU



PROGRAMME

- > Présentation générale de l'assurance-vie.
- > Particularités financières des fonds euros.
- > Les contrats retraite.
- > Les contrats transmission.
- > La clause bénéficiaire démembrée.
- > Les contrats de capitalisation, le PEA assurance.
- > La tontine, la rente viagère.
- > Les unités de compte en actions et immobilier : SICAV, SCPI, OPCI.
- > Les revenus complémentaires.
- > Quels contrats pour quels objectifs ?

L'assurance-vie est au centre de l'épargne et répond aujourd'hui à des préoccupations très diverses telles que la préparation de la retraite, la constitution d'une épargne, la transmission de patrimoine ou la recherche de revenus complémentaires. Cependant l'évolution des taux d'intérêt, amène chacun à revoir sa stratégie de placement en assurance-vie, en recherchant des performances meilleures.

ANNECY

LUNDI 3 OCTOBRE 9H00 - 17H00

TARIF

35 € par personne
Frais de repas et pauses compris

INTERVENANT

Georges BILLAND, conseil en gestion du patrimoine

DATE LIMITE D'INSCRIPTION : 18/09/2021



" En collectif "

MODULE 1

ANGLAIS - (Italien, espagnol, allemand, sous réserve d'avoir au minimum 4 participants pour un groupe).

21 H en cours collectif, + Labo CD ROM illimité pendant toute la durée de la formation.

Cette formation convient parfaitement aux personnes qui peuvent consacrer quelques heures par semaine aux langues étrangères pendant 3 mois renouvelable.

Il s'agit d'un travail de fond basé sur des jeux de rôles et de mises en situations réelles afin de travailler la spontanéité.



" Par téléphone ou en visio "

MODULE 2

Anglais, italien, espagnol, allemand. 10 séances de 30 minutes de cours par téléphone et/ou en visio.

Formule adaptée pour tous niveaux sauf débutants complet.

A travers des situations réelles au téléphone, le stagiaire apprendra les tournures liées à la pratique de la communication téléphonique.

Les cours à distance sont basés sur le même principe que les cours par téléphone avec l'avantage de pouvoir visualiser votre professeur.

" Par E-learning "

MODULE 3

Anglais, italien, espagnol, allemand E-Learning / Blending Learning et Live class in group.

Différentes formules sont possibles :

Cours en ligne (e-learning).

Inscription à des classes virtuelles : séances de 45 minutes, cours en petits groupes de niveau, 8 élèves maximum, différents thèmes au choix.

Connexion pendant 6 mois en illimité.

TARIF 180 € TTC

Quelle que soit la formule choisie

Limité à 2 modules par an



"Optez pour la zénitude !"

Viure le lâcher prise

"Lâcher-prise" n'est ni "laisser-tomber", ni "laisser-faire". C'est, au contraire, accepter "ce qui est", et trouver des solutions pour "faire avec", autrement.

PROGRAMME

Comprendre son fonctionnement par rapport au "lâcher prise" :

- > Faire le point sur soi à partir d'un autodiagnostic et identifier les avantages du "lâcher-prise".
- > Gérer son énergie et son stress.
- > "Lâcher-prise" en relation : estime, confiance, autonomie. Lever les freins au "lâcher-prise".

Viure le "lâcher prise" :

- > Oser l'audace, pratiquer l'humour et la créativité. Savoir prendre des risques sans danger.
- > Gérer les peurs objectives et les peurs subjectives. Explorer ses limites et sortir de sa zone de confort.
- > Débloquer les situations. Expérimenter le recadrage et l'humour.
- > Élargir son regard sur les autres et les événements.
- > Cultiver détente et vigilance, les deux secrets du "lâcher prise".

ANNECY ▶ LUNDI 3 OCTOBRE

9H00 - 17H00

TARIF 35 € par personne
Repas et pauses compris

INTERVENANT : Jean-Pierre MARRIGUES
Conseil en communication

LIMITE D'INSCRIPTION : 18/09/2022



NOUVEAU



Communiquer avec tact et souplesse

Communiquer est un incontournable de la vie professionnelle et personnelle. Pourtant, nous ne sommes pas tous à l'aise dans les différentes situations de communication.

PROGRAMME

- > Mieux cerner son image et son profil de communicant.
- > Coordonner sa communication verbale et non verbale, son image et son style de communication.
- > Apprendre à mettre "les formes" pour exprimer des messages difficiles.
- > Training sur le para verbal (voix, intonations, style, volume, débit, gestuelle...).
- > Apprendre à se distancier de l'émotionnel au profit du factuel.
- > Savoir s'adapter à l'autre.
- > Apprendre à développer un état d'esprit Gagnant/Gagnant.

ANNECY ▶ LUNDI 10 OCTOBRE

9H00 - 17H00

TARIF 35 € par personne
Repas et pauses compris

INTERVENANT : Patrick CHAUB
Développement commercial

LIMITE D'INSCRIPTION : 25/09/2022



Gérer son temps sans stresser

Vous courez après le temps ? Vous procrastinez puis vous faites tout au dernier moment et à l'arraché ? Nous pouvons pourtant gérer notre temps en apprenant à l'organiser.

PROGRAMME

Savoir et pourtant ne pas faire...

- > Les bénéfices cachés à ne pas changer.
- > Plan d'action personnel.
- > Equilibrer sphère privée/Sphère professionnelle.

Passer du temps subi au temps choisi : "Retrouver le bon tempo !"

- > Les " vraies " bonnes questions à se poser.
- > 10 actions pour se désintoxiquer des urgences
- > Comment traduire cette posture au quotidien ?

Soyez efficace et paresseux ! Les méthodes qui fonctionnent

- > Changer les " habitudes pièges " en " habitudes liberté ".
- > La technique " de la tomate ".
- > Savoir dire " Non ".
- > Pratiquer l'alternance entre vitesse et lenteur.
- > Astuces pour gérer les imprévus.



Prendre la parole en public

Conçu comme un véritable entraînement technique, cette formation vous donnera les outils pour faire du public votre allié et vous affirmer sereinement, sans blocage et sans crainte.

PROGRAMME

- > **Les techniques d'expression orale :** la respiration, la voix (timbre, intonation, débit, volume), l'articulation.
- > **La communication non verbale :** les postures, les gestes, les mimiques, le regard.
- > **Le trac :** Les Solutions physiques et psychologiques.
- > **La rédaction d'un discours :** les techniques de l'écriture orale.
- > **Savoir faire face aux situations imprévues :** l'improvisation.

ANNECY

LUNDI 12 SEPTEMBRE

9H00 - 17H00

TARIF 35 € par personne
Repas et pauses compris

INTERVENANTE : Emmanuelle RIOTTE
Coach professionnelle - Comédienne

LIMITE D'INSCRIPTION : 28/08/2022

ANNECY ► **LUNDI 17 OCTOBRE**

9H00 - 17H00

TARIF 35 € par personne
Repas et pauses compris

INTERVENANTE : Valérie PIEVE
Conseil en communication

LIMITE D'INSCRIPTION : 02/10/2022



NOUVEAU

Vendre, séduire et convaincre



Nous avons tous besoin de vendre. Un produit, un service, un projet, nos compétences... nous-même. Vendre, séduire, convaincre sont les clés du succès personnel ou professionnel.

PROGRAMME

- > Les ressorts de la vente et ceux de la séduction.
- > Les 6 étapes de la vente.
- > Psychologie de la vente : qui est l'autre, comment il fonctionne.
- > La communication d'influence.
- > Vendre, séduire, convaincre : entraînez-vous !

ANNECY ▶ LUNDI 24 OCTOBRE

9H00 - 17H00

TARIF 35 € par personne
Repas et pauses compris

INTERVENANT : Bruno SAUDREAU
Formateur en communication et management

LIMITE D'INSCRIPTION : 09/10/2022



NOUVEAU



Le stress commercial



Le face à face client cumule deux sources de stress : l'enjeu (le risque de perdre une commande) et la relation à l'autre (le "pouvoir" du client). Ce stress "naturel" peut déstabiliser et faire échouer alors même tous les atouts sont réunis pour réussir.

PROGRAMME

- > Comprendre le stress et ses enjeux dans la relation commerciale.
- > Identifier les sources et incidences du stress.
- > Identifier tous les éléments qui donnent de la certitude.
- > Passer par l'autre pour réduire la pression et gagner en persuasion.



Formation en visioconférence

▶ LUNDI 21 NOVEMBRE

9H00 - 11H00

TARIF Gratuit

INTERVENANT : Applicom

LIMITE D'INSCRIPTION : 06/11/2022


NOUVEAU

Être recommander pour développer votre réseau commercial

Découvrez comment vous développer à moindre coûts grâce à une technique qui ne demande d'investir que sur un point, vous : la recommandation !

La recommandation est aujourd'hui si efficace que des entreprises se créent sur la base de ce principe et que de plus en plus de commerciaux y sont formés.

PROGRAMME

Un contexte commercial favorable

- > La logique du "réseau" et le besoin de références pour être rassuré.
- > le principe d'agilité commerciale.

Pratiquer la recommandation : La méthode

- > Les actions et outils : du présentiel à LinkedIn.
- > Connaître ses freins pour les dépasser.
- > Savoir solliciter l'autre : La question du timing et du "savoir demander".

Organiser la recommandation

- > Les contacts utiles.
- > L'outil de suivi des contacts.



Formation en visioconférence

► **LUNDI 17 OCTOBRE**



9H00 - 11H00

TARIF Gratuit

INTERVENANT : Applicom

LIMITE D'INSCRIPTION : 02/10/2022

DIGITAL MARKETING



Créer et mettre en place une stratégie digitale

NOUVEAU


Internet est un formidable outil de communication, c'est aussi un dispositif complexe, en constante évolution. La maîtrise des outils du web et de ses usages vous permettra de mettre en place des actions pertinentes et efficaces, pour une stratégie de communication plus performante.

PROGRAMME

- > Structurer sa réflexion stratégique.
- > Connaître sa cible, le contexte de développement et ses objectifs.
- > Les leviers de la communication digitale.
- > Concevoir sa stratégie digitale.
- > Mesurer l'impact.

PRÉREQUIS

Maîtrise des usages informatiques
et navigation internet.



ANNECY ► **LUNDI 5 DÉCEMBRE**



9H00 - 17H00

TARIF

35 € par personne
Repas et pauses compris

INTERVENANT : Alexandre GEORGES
Consultant en développement client

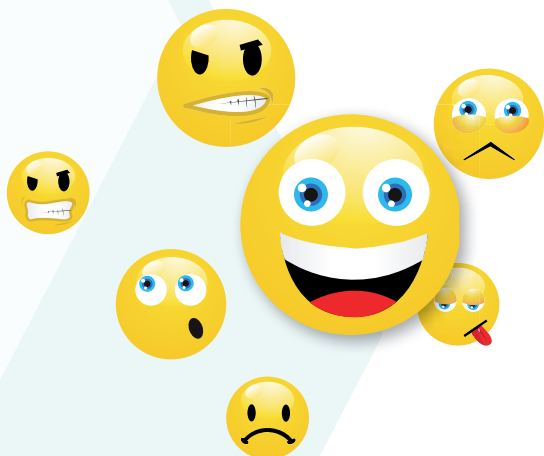
LIMITE D'INSCRIPTION : 20/11/2022



L'optimisme au travail

 **NOUVEAU**

*" Transformez votre vie...
grâce à la pensée positive ! "*



Le bien-être se révèle bénéfique pour la productivité d'une entreprise. Encore faut-il savoir faire rimer pensée et positivité ! Une approche, pour certain encore marginale, néanmoins incontournable. Faire un état des lieux de la tendance, peut transformer un chef d'entreprise en "valeur ajoutée". La découverte des neuropeptides qui véhiculent l'intelligence de l'esprit et des pensées à travers tout le corps jusqu'au cœur des cellules, permet une meilleure compréhension des mécanismes de la pensée positive.

PROGRAMME

Apprenez à être positif, même par mauvais temps : changez vos habitudes... !

- > Comprendre les effets physiologiques sur votre corps et les influences sur les événements. Découvrir les mécanismes de la pensée et avoir une attitude intérieure plus positive. Éviter les pièges de la pensée négative. Vaincre les doutes et les peurs avec la biologie des croyances.
- > Savoir mobiliser vos forces vives, et être en confiance.
- > Améliorer très efficacement la vie dans l'entreprise et dynamiser votre performance et votre relationnel.
- > Activer les 3 techniques indispensables de visualisation.

La pensée positive pour transformer votre vie !

- > Développer les 7 niveaux de l'optimisme. Utiliser l'échelle d'auto-évaluation de la pensée Positive d'Abraham Hicks.
- > S'aligner et Agir dans l'instant présent pour plus de confiance en vous. Intégrer les déterminants environnementaux qui influent sur la pensée positive.
- > Découvrir la Technique de Dr Joe Dispenza, la pensée élevée, vos nouvelles affirmations Positives.
- > Dynamiser la Pensée créative positive et activer de nouvelles ressources pour votre entreprise. Mettre un plan d'action efficace pour les mois à venir.

 **ANNECY LUNDI 7 NOVEMBRE**  **9H00 - 17H00**

TARIF

35 € par personne
Frais de repas et pauses compris

INTERVENANTE

Jean Pierre MARRIGUES
Conseil en communication

DATE LIMITE D'INSCRIPTION : 23/10/2022



NOUVEAU



Gérer au mieux vos mots de passe

Parmi les obstacles à opposer aux pirates informatiques dans le but d'augmenter votre niveau de protection, il vous est demandé d'utiliser un mot de passe différent pour chacun des services Internet utilisés. Déjà qu'il est compliqué de choisir un mot de passe à la fois complexe et d'une longueur supérieure à 12 caractères, comment faire pour gérer plusieurs dizaines voire des centaines de mots de passe différents.

PROGRAMME

- > État des lieux de la cybercriminalité.
- > L'utilité d'avoir plusieurs mots de passe.
- > Comment construire de nombreux mots de passe.
- > Les outils pour rendre plus facile la gestion des mots de passe.



Formation en visioconférence



MARDI 27 SEPTEMBRE



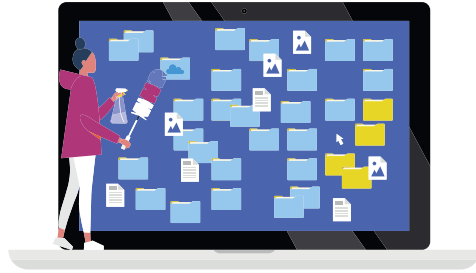
18H00 - 19H15

TARIF Gratuit

INTERVENANT : Denis JACOPINI
Expert en cybercriminalité

LIMITE D'INSCRIPTION : 11/09/2022

NOUVEAU



Les logiciels indispensables

Connaître tous les petits logiciels indispensables sur votre PC....

PROGRAMME

Nettoyage du PC
Manipulation Pdf
Sauvegarde
Images-Vidéo
Divers

- > Compresser et décompresser vos fichiers zip, rar et autres formats.
- > Lire les PowerPoint.
- > Navigateur web.
- > Logiciel de copie optimisé.
- > Logiciel de gravure CD.

Les outils pros :

- > Modifier le partitionnement du disque.
- > Cloner son disque dur.



ANNECY



LUNDI 19 SEPTEMBRE

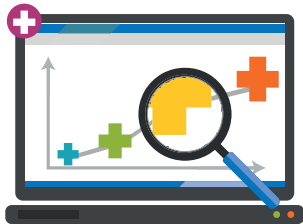


9H00 - 17H00

TARIF 35 € par personne
Repas et pauses compris

INTERVENANT : Mathieu LAURENT
Conseil ingénierie informatique

LIMITE D'INSCRIPTION : 4/09/2022



En faire plus avec son ordinateur

L'ordinateur fait partie de votre quotidien mais êtes-vous sûr de l'utiliser de façon optimale ? Et si vous pouviez faire mieux, autrement, pour vous donner davantage de satisfaction et vous faire découvrir de nouvelles possibilités ?

PROGRAMME

Les supports de stockage et les sauvegardes

- > Quoi et comment sauvegarder (données, emails, etc.).
- > Le matériel.
- > Les logiciels.

Internet, créer ou étendre son réseau

- > Partager des ressources (imprimantes, copieurs, internet, etc.).
- > Le wifi.
- > Le CPL (Internet par l'électricité).

Piloter un PC (et plus) à distance

- > Télémaintenance, télétravail (avantages et inconvénients).
- > Teamviewer.

ANNECY

 MARDI 20 SEPTEMBRE

 9H00 - 17H00

TARIF 35 € par personne
Repas et pauses compris

INTERVENANT : Mathieu LAURENT
Conseil ingénierie informatique

LIMITE D'INSCRIPTION : 4/09/2022

Linkedin



Un levier pour entrer en contact avec ses (futurs) clients. En France, 54 % des professionnels ont un compte LinkedIn. Découvrez comment utiliser ce réseau social pour se connecter à des acheteurs potentiels et développer ses relations.

PROGRAMME

Comprendre le fonctionnement de LinkedIn

- > Découvrir LinkedIn et son contexte.
- > Comprendre les spécificités du réseau social.
- > Mesurer l'utilité de LinkedIn pour son entreprise.

Construire et optimiser son profil professionnel :

- > Découverte de l'interface d'un profil, Rédaction de sa biographie.
- > Les bons usages pour séduire ses prospects.
- > Développer de son réseau professionnel

Savoir maîtriser LinkedIn et ses outils :

- > Tour d'horizon des fonctionnalités LinkedIn.

Pour aller plus loin :

- > Comprendre, analyser ses statistiques.



PRÉREQUIS

Avoir un compte LinkedIn.
Maîtriser les usages informatiques et la navigation internet.
Merci de vous munir de votre ordinateur pour cette formation.



ANNECY

 LUNDI 21 NOVEMBRE

 9H00 - 17H00

TARIF 35 € par personne
Repas et pauses compris

INTERVENANT : Alexandre GEORGES
Consultant en développement client

LIMITE D'INSCRIPTION : 6/11/2022



WORDPRESS Créez un site

Aujourd'hui, le site web est devenu un véritable outil de communication et un outil marketing incontournable. C'est un établissement ouvert 24/24h, une publicité permanente, il augmente votre crédibilité et accroît votre compétitivité. Cette formation de 3 jours vous permettra de créer un site complet et opérationnel.

PROGRAMME

- > Présentation générale.
- > Les notions de thème et de plugin.
- > Création des contenus.
- > Gestion des menus et des widgets.
- > Administration et maintenance.

PRÉREQUIS

Bonnes connaissances de l'informatique et pratique courante du Web.

Merci de vous munir de votre ordinateur pour cette formation.

ANNECY (Argonay)

 **LUNDIS 5, 12 & 19 SEPTEMBRE**

 **9H00 - 17H00**

TARIF 105 € par personne
Repas et pauses compris

INTERVENANT : SP FORMATION

LIMITE D'INSCRIPTION : 21/08/2022

WORDPRESS Complémentaire

Venez approfondir votre site grâce à cette formation complémentaire. Ne rester pas sans réponses à vos questions !

ANNECY (Argonay)

 **LUNDI 7 NOVEMBRE**

 **9H00 - 17H00**

TARIF 35 € par personne
Repas et pauses compris

INTERVENANT : SP FORMATION

LIMITE D'INSCRIPTION : 23/10/2022





Google my business

" Attirez vos clients grâce au référencement ! "



PRÉREQUIS

▼ Posséder un compte Google / une adresse Gmail

Maîtriser les usages informatiques et navigation internet

▲ Merci de vous munir de votre ordinateur pour cette formation.

BOOSTEZ VOTRE VISIBILITÉ EN LIGNE !

Le référencement local sur internet est un excellent moyen pour attirer des clients et générer du trafic en magasin.

Avec Google My Business, vous permettrez aux clients de découvrir vos produits et vos services, de vous contacter et de trouver toutes vos coordonnées en quelques clics.

PROGRAMME

Qu'est-ce que le référencement naturel et payant ?

Techniques et actions qui permettent le référencement sur internet.

Les critères qui influencent le référencement des fiches Google My Business.

Créer et optimiser sa fiche Google My Business :

- > Présentation de Google My Business et de son interface.
- > Prendre possession de sa fiche et obtenir la validation Google.
- > Renseigner tous les éléments de sa fiche.
- > Intégrer des visuels impactant.
- > Utiliser tous les outils disponibles et les nouvelles fonctionnalités.
- > Animer sa fiche, partager ses actualités.
- > Optimiser le référencement de sa fiche.

Développer ses avis clients :

- > Demander à ses clients de partager leurs expériences.
- > Créer une campagne emailing / sms récurrente.
- > Répondre aux avis de ses clients.

Pour aller plus loin :

- > Demander à ses clients de partager leurs expériences.
- > Comprendre et analyser ses statistiques.

 **ANNECY** LUNDI 24 OCTOBRE  **9H00 - 17H00**

TARIF

35 € par personne
Frais de repas et pauses compris

INTERVENANTE

Alexandre GEORGES
Consultant en développement client

DATE LIMITE D'INSCRIPTION : 09/10/2022



N° ADHERENT

Nom prénom

.....

Tél. mobile

.....

E-mail

.....

.....▼.....

TITRE DE LA FORMATION

.....

DATE ET LIEU

.....

Nom Prénom des participants (*)

.....

.....

.....

N° ADHERENT

Nom prénom

.....

Tél. mobile

.....

E-mail

.....

.....▼.....

TITRE DE LA FORMATION

.....

DATE ET LIEU

.....

Nom Prénom des participants (*)

.....

.....

.....

JOINDRE À CE BULLETIN SI FORMATION EN PRESENTIEL

LE OU LES CHÈQUES D'UN MONTANT TOTAL TTC DE €,
à l'ordre de OMGA74 (en fonction de votre adhésion)

FAIT A SIGNATURE et CACHET DE L'ENTREPRISE

LE



Information Covid-19 : Variable en fonction des directives gouvernementales. Toutes les informations en temps réel sur le site du gouvernement (www.gouvernement.fr) ou sur ameli.fr.

REGLEMENT : Toute annulation de formation à moins de 96 heures, soit 4 jours ouvrés, sera due. Formation d'une ou plusieurs journées : 35 € par personne et par journée de formation. Joindre un chèque par formation.

Conférence en soirée ou formation en 1/2 journée : joindre un chèque de caution de 50€. Il vous sera restitué lors de votre présence.

(*) La formation s'adresse à vous, chef d'entreprise, mais aussi à votre conjoint et à vos salariés.

Une convocation vous sera adressée une semaine environ avant le début de chaque stage.

Conformément au Règlement Général sur La Protection des Données, vous bénéficiez d'un droit d'accès et de rectification aux informations qui vous concernent, que vous pouvez exercer en vous adressant à **OMGA74** 11 rue Jean Jaurès 74000 ANNECY, ou par mail à omga74@omga74.fr. Vous pouvez également, pour des motifs légitimes, vous opposer au traitement des données vous concernant, ainsi qu'un droit d'opposition à ce que ces données soient utilisées à des fins de prospection commerciale.



ORGANISME MIXTE DE GESTION AGRÉÉ

11 RUE JEAN JAURÈS
BP 277 - 74007 ANNECY CEDEX



☎ 04 50 45 69 94
✉ formation@omga74.fr
www.omga74.com



pour tous renseignements concernant les stages
demandez Jennifer